

Inside Sales Consultant (m/w/d)

Bei Vitapio arbeitest Du gemeinsam mit uns an großen Visionen.
Neugierig?



Deine Vorteile: Internationales Team & große Motivation



Entfaltung – Die Möglichkeit, etwas komplett Neues von Beginn an zu prägen und gestalten zu dürfen.



Ambiente – Ein modernes Büro in der Bremer Überseestadt mit zwei Sonnenbalkonen am Europahafen.



Anerkennung – Gelebte Wertschätzung und ein für die Position angemessenes Gehalt.



Erreichbarkeit – Gute Verkehrsanbindung – auch für Pendler aus Hamburg, Oldenburg und „umzu“ geeignet.



Teamevents – Gemeinsame Teamevents an verschiedenen Locations sorgen für den perfekten Zusammenhalt.



Weiterbildung – Unterstützung bei der Fort- und Weiterbildung zur Qualifizierung unserer Mitarbeiter.

Dein Job: kommunikatives Sales Management

- V** Attraktives Fixum zzgl. erfolgsbasierter Provisionen
- V** Telefonischer Vertrieb durch Inbound-Calls – keine Kaltakquise!
- V** Erstellung individueller Angebote sowie deren Nachverfolgung bis zur Umwandlung in Aufträge
- V** Kreative Gestaltung und Optimierung des gesamten Verkaufsprozesses
- V** Umsetzung definierter Verkaufsstrategien sowie Erfüllung persönlicher Vertriebs- und Umsatzziele

Dein Profil: einfach überzeugend

- V** Viel Spaß am Telefonieren und am Umgang mit Menschen
- V** Optimalerweise Berufserfahrung im Verkaufsdienst, idealerweise mit Webprojekten
- V** Kundenorientiertes Denken und Handeln und hohe Kommunikationsfähigkeit
- V** Hohe Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit sowie eigenverantwortliche und effiziente Arbeitsweise
- V** Zuverlässigkeit, Motivation und Loyalität im täglichen Arbeitsumfeld

Werde Teil unseres Teams und bewirb Dich unter bewerbung@vitapio.com bei uns!